



EUPOROS

L'argent, un placement en or

Mot grec signifiant riche, ingénieux, fortuné, Euporos est aussi le nom d'une jeune société valaisanne spécialiste dans la vente et l'achat de métaux précieux. Louis Schneider, administrateur d'Euporos SA, explique en quoi ces métaux représentent aujourd'hui des investissements fiables.



Après des études de communication à Strasbourg (France), Louis Schneider, 22 ans, a intégré la société Euporos SA à Sion (Suisse) dès sa création, et en est aujourd'hui l'administrateur.

Comment est née la société Euporos ?

Louis Schneider : « Euporos SA est née le 31 août 2010 à Sion, dans le canton francophone du Valais, en Suisse. Elle est inscrite au registre du commerce du Valais central. L'élément déclencheur fut la faillite de Lehman Brothers. Notre fondateur a voulu s'opposer au système ultra-capitaliste sauvage basé sur l'escroquerie et l'abus de confiance perpétré contre les épargnants et les travailleurs en offrant la possibilité à tout un chacun de protéger ses économies, c'est-à-dire en proposant l'opportunité de faire un placement sans risque dans le métal physique. Si ce placement s'avère en plus très profitable, c'est tant mieux, mais le but premier est que nos clients traversent la crise sans être ruinés par les nombreux "Madoff" du monde de la finance. Le métal argent, un placement méconnu, a un énorme potentiel de plus-value. Nous sommes "le spécialiste de l'argent physique" de l'Europe francophone et leader sur le marché français de l'argent (lingots et pièces de monnaie). Au total, 70 % de nos clients particuliers sont basés en France, 20 % dans d'autres territoires francophones – Belgique, Québec, Suisse romande – et le reste se répartit dans 130 pays à travers le monde. »

Vos clients sont-ils uniquement des particuliers ?

L.S. : « Les particuliers représentent, à l'heure actuelle, la majorité de notre clientèle, qui se constitue de plusieurs milliers de membres actifs sur notre site Internet trilingue (français, anglais et allemand). Toutefois, de plus en plus d'entreprises sont attirées par nos produits et services. Elles cherchent à sécuriser leur capital et à réaliser des plus-values en investissant dans les métaux précieux. »

En quoi les métaux précieux représentent-ils un investissement intéressant aujourd'hui ?

L.S. : « Dans une conjoncture économique difficile, l'argent et l'or sont de véritables valeurs refuges de plus en plus recherchées par les investisseurs. Les cours n'ont presque jamais été aussi hauts. La demande augmente de jour en jour pour l'or, mais encore plus pour l'argent, dont beaucoup de gens ignorent qu'il existe aussi sous forme de lingots. Mais de plus en plus de sites Internet et de blogs commencent à parler de sa montée en puissance. Comme un nombre croissant d'investisseurs entre dans ce marché-là, le prix montera forcément. »

Pourquoi faire confiance à l'argent comme valeur d'investissement ?

L.S. : « Une forte hausse du métal argent surviendra, parce que la production décline et que la demande augmente. Les stocks mondiaux sont passés de 10 milliards d'onces à 1 milliard en soixante ans. D'ici 2015-2016, ces réserves seront tombées à zéro. Le recyclage des anciennes pièces de monnaie et des couverts en argent s'amenuise progressivement. De surcroît, les mines d'argent seront épuisées d'ici une quinzaine d'années environ. Mais en même temps la demande progresse : l'industrie et le secteur médical consomment énormément d'argent (pour les ordinateurs, les téléphones portables, les automobiles, les panneaux solaires...) et, la plupart du temps, cet argent n'est pas recyclé. À quoi s'ajoute la demande croissante des investisseurs, notamment asiatiques – Chine et Inde. »

Concrètement, comment investir dans les métaux précieux avec Euporos ?

L.S. : « Que ce soit un client particulier ou une entreprise, la procédure est très simple : il suffit de créer gratuitement un compte sur notre site Internet, de demander éventuellement un devis, puis de faire son choix en termes de quantité et de type de produit. Une fois sa commande payée, le client a le choix entre se faire livrer à domicile par



Fedex (colis assuré à 100 %), venir emporter sur place à Sion ou confier à Euporos SA le stockage en Suisse. Pour les commandes emportées sur place ou stockées en Suisse, l'acheteur fait une économie fiscale, car la TVA suisse n'est que de 8 %, au lieu des 19,6 % en France ou 21 % en Belgique. Le stockage en Suisse fait preuve d'un excellent rapport qualité-prix : une sécurité maximale pour un coût modéré. Dans une pièce blindée spéciale, bâtie à l'intérieur de la salle de trésor d'une banque, toutes les commandes en stockage sont entreposées physiquement. Ainsi, nous nous démarquons de la plupart des concurrents qui escroquent leurs clients en ne stockant physiquement qu'une partie du volume global des dépôts, mais en encaissant des frais sur l'ensemble ! Le numéro de série de chaque lingot acquis est attribué individuellement au propriétaire. Chacun de nos déposants possède des lingots alloués nominativement ("allocated") quand, chez la plupart de nos concurrents, les déposants détiennent seulement du papier-métal ("unallocated"), c'est-à-dire de simples créances susceptibles de ne plus rien valoir en cas de faillite du dépositaire. À tout moment, nos déposants peuvent venir retirer leurs lingots, se les faire expédier ou encore nous les revendre (nous consulter). Pas de frais d'entrée ni de sortie, ni de frais de dossier, mais seulement des frais annuels (1 % HT de la valeur du dépôt). »

Quel produit vendez-vous le plus ?
L. S. : « Le lingot en argent de 1 kg est notre produit vedette. Nous vendons aussi des lingots plus petits (argent et or). Tous sont flamboyants neufs ! Nous travaillons entre autres avec la prestigieuse fonderie suisse Metalor. Les pièces en argent de 1 once ("Maple Leaf" et "Silver Eagle") sont neuves, ainsi que la "Maple Leaf" en or, tandis que les pièces d'or suisses "Vreneli" sont anciennes. Nous ne vendons pas

« Notre principal atout est la capacité de fournir rapidement de grandes quantités d'argent. »

de pièces de collection pour numismates. »

En quoi Euporos parvient-elle à se démarquer de la concurrence ?

L. S. : « Notre principal atout est la capacité de fournir rapidement de grandes quantités d'argent (plusieurs centaines de kilogrammes, voire plus). Nos conseillers prennent du temps pour discuter avec chaque client (hotline gratuite) et trouver la solution adaptée au budget

et aux objectifs de chacun. La qualité d'écoute et de conseil est très appréciée par les particuliers et les entreprises qui nous font confiance. Nous avons pensé également à la "stratégie de sortie" pour ceux qui veulent revendre leurs métaux précieux. Aux clients qui ont stocké leurs produits chez nous, nous rachetons au cours du jour – à comparer avec des concurrents, qui pratiquent un abattement de 30 à 50 % ! »

Comment pouvez-vous garantir votre transparence vis-à-vis de vos clients ?

L. S. : « Chaque année, nos comptes sont contrôlés par des réviseurs externes agréés par l'État (Autorité fédérale de surveillance en matière de révision, ASR), qui certifient nos bilans. De plus, Euporos SA, en sa qualité d'"intermédiaire financier", doit obligatoirement être affilié à un organisme d'autorégulation reconnu par la FINMA (Autorité fédérale de surveillance des marchés financiers). Nous sommes membre de l'OAR-G (Organisme d'auto-régulation des gérants de patrimoine, à Genève), qui contrôle annuellement si nous respectons la législation. Être membre de l'OAR-G équivaut à détenir une licence de l'État. En France, de nombreux confrères travaillent sans posséder ce genre de licence. La transparence est donc un enjeu majeur pour nous : les multiples contrôles auxquels nous sommes soumis garantissent que notre gestion est irréprochable. » ●

De plus amples informations sont disponibles sur le site Internet suivant : www.euporos.ch